



## Strategisch Management Partner

In veranderende tijden worden in de directiekamer wezenlijke vragen gesteld met betrekking tot de richting van de organisatie. Het door de organisatie te bereiken resultaat staat hierbij voorop. Het *hoe, wat, wanneer* en *wie* bepaalt uiteindelijk het resultaat. De Strategisch Management Partner van IMN kan zich moeiteloos verplaatsen in de denkwereld van directies, raden van bestuur, raden van commissarissen en toezichthouders. Als Strategisch Management Partner ben je in staat deze denkwerelden rondom strategische thema's te faciliteren en door te vertalen naar een executietraject en, waar nodig, ook de executie ter hand te nemen.

De Strategisch Management Partner van IMN beschikt over een netwerk met toegang tot bestuurders en beslissers en weet de core business van IMN over het voetlicht te brengen. In een wereld met een veelheid aan informatie, de roep om transparantie, de druk van wet en regelgeving, wordt de noodzaak om informatiemanagement in een goed strategisch perspectief te plaatsen alleen maar groter.

Uiteraard wendt de Strategisch Management Partner zijn kwaliteiten ook binnen IMN aan. Wij verwachten een stevige en creatieve inbreng op de strategische visie van IMN, gecombineerd met het (op strategisch niveau) verrijken van de specialties en diensten van IMN. Uiteraard past daar ook bij een doorvertaling naar aan- en besturing van de verschillende disciplines, de daarbij behorende randvoorwaarden, doelstellingen en resultaten.

Van de Strategisch Management Partner verwachten wij dat deze de ambitie heeft, rondom strategie en informatiemanagement, een herkenbaar IMN gezicht (mensen en klanten) neer te zetten, en, van daaruit, door te groeien naar de directie van IMN.

### Overige kwalificaties

#### Kennis en visie

- universitair geschoold, op het gebied van bedrijfskunde / bedrijfseconomie;
- ruime advieservaring (>10 jaar) bij consultancy organisaties;
- eigen visie op positionering van consultancy organisaties in het algemeen en met betrekking tot strategische advisering in het bijzonder.

#### Commerciële focus

- beschikt over een actief netwerk, waaruit op basis van de eigen persoonlijkheid opdrachten verworven kunnen worden;
- brengt, vanuit strategisch perspectief, aanvullingen op het acquisitiebeleid van de organisatie;
- aantoonbare ervaring en resultaten met het zelf actief acquireren van opdrachten;
- aansturing van consultants op resultaat.

#### Persoonlijkheid

- analytisch, scherp, kritisch, open;
- praktisch en creatief denker: op zoek naar toepasbare, haalbare oplossingen, getoetst aan kennis en ervaring; op zoek naar de oorzaak van het probleem, niet naar de symptomen;
- gepassioneerd vakman; gedreven om verbetering te brengen in het gebruik van informatiemanagement (in de ruimste zin van het woord);
- prettig persoon, goede coach van opdrachtgevers en IMN-medewerkers, passend bij onze waarden en principes;
- team-player, inspirerende en motiverende collega.



### **Arbeidsvoorwaarden**

Wij bieden onze medewerkers de mogelijkheid tot een ontwikkeling en een carrière waarin een hoge mate van vrijheid en zelfstandigheid even belangrijk zijn als werken in een team. Daarnaast verdient je een marktconform salaris met goede secundaire arbeidsvoorwaarden en is er volop ruimte voor initiatieven en persoonlijke ontwikkeling door middel van opleidingen en trainingen. IMN biedt een stimulerende omgeving die voor en door jezelf is gecreëerd.

### **De organisatie**

IMN is een middelgroot consultancy bureau met een ambitieuze groei-doelstelling, en is gevestigd in het midden van het land. Vanuit de disciplines Informatie Consultants (IC), Management Consultants (MC) en Programma- en projectmanagement (PM) houdt IMN zich actief bezig met informatiemanagement in de ruimste zin van het woord. We doen dit binnen de adviesgebieden:

- Strategie-, keten- en procesmanagement
- Risicomanagement en informatiebeveiliging
- Business-IT alignment en architectuur
- Enterprise Content Management

Wij zijn actief in de marktsectoren industrie en handel, banken en verzekeraars, zorgsector en (semi)overheid.

### **Interesse gewekt?**

Als je meer wilt weten over deze uitdagende functie neem dan contact op met Arthur Meerwaldt (directeur en oprichter van IMN), of met Frits Algje via telefoonnummer 0343-563333 of kijk op [www.imn.nl](http://www.imn.nl).

Je sollicitatiebrief en CV kun je sturen naar [hrm@imn.nl](mailto:hrm@imn.nl) of:

IMN  
t.a.v. Afdeling HRM  
Postbus 14  
3940 AA Doorn

Voel je welkom!